

Pārdošanas nodaļas vadītājs/a

Darba vieta: Elizabetes iela 63-5, Rīga

Darba laiks: Pilna slodze

Mēs Tev uzticēsim:

Mēs Tev uzticēsim:

- Cirsma un nekustamo īpašumu iegādes procesu plānošanu, koordinēšanu un uzraudzību;
- Pārdošanas komandas stratēģijas izstrādi un īstenošanu;
- Tirgus situācijas un tendenču analīzi, pārdošanas datu apkopošanu un atskaišu sagatavošanu;
- Mērķu izvirzīšanu un to izpildes uzraudzību pārdošanas komandā;
- Procesu pilnveidošanu, lai nodrošinātu efektīvu cirsmu un nekustamo īpašumu iegādes plūsmu.

No Tevis sagaidām:

- Augstāko izglītību uzņēmējdarbības vadībā, ekonomikā vai mežsaimniecībā;
- Pieredzi iepirkumu nodaļas vadītāja vai līdzvērtīgā amatā;
- Pieredzi komandas darba organizēšanā un rezultātu vadībā;
- Labas zināšanas par mežsaimniecības nozari un cirsmu iegādes procesu tiks uzskatītas par priekšrocību;
- Stratēģisko domāšanu un spēju pieņemt lēmumus dinamiskā vidē;
- Teicamas komunikācijas un pārliecināšanas prasmes;
- Augstu atbildības sajūtu, precizitāti un orientāciju uz rezultātu.

Tu iegūsi:

- Kvalifikācijai un pieredzei atbilstošs oficiāls atalgojums **no 2500,- EUR bruto** mēnesī (pārbaudes laikā) + piemaksas par sasniegtajiem rezultātiem;
- Profesionālas izaugsmes iespējas;
- Atbildīgs, stabils darbs profesionālā un strauji augošā uzņēmumā;
- Veselības apdrošināšana pēc nostrādātiem 6 mēnešiem;
- Mūsdienīgu biroju Rīgas centrā;
- Bezmaksas autostāvvietu darba laikā.

Motivētu pieteikuma vēstuli, profesionālās darbības un izglītības aprakstu (CV) lūdzam

sūtīt sadaļā **"Pieteikties"**

Piesakot savu kandidatūru vakancei, Jūsu dati būs pilnīgi konfidenciali un būs pieejami tikai SIA "Meža Enerģija". Nosūtot savu CV un piesakoties vakancei, pretendents/-e jeb datu subjekts saskaņā ar fizisko personu datu aizsardzību regulu piekrīt savu personas datu apstrādei un izmantošanai SIA "Meža Enerģija" personāla atlasē. Beidzoties šīs vakances atlasei, iesūtītā informācija tiks dzēsta.